



MMcuisine.com

## Conseiller(ère) aux ventes

### **Description du rôle :**

Le conseiller aux ventes est responsable de la croissance profitable du volume d'affaires de MMcuisine. La personne sera responsable de l'élaboration de nouvelles pistes de ventes et de la gestion des relations avec les clients. Ce rôle exige donc un regard vers les résultats en lien avec le plan de croissance de MMcuisine. Relevant du Président, le conseiller aux ventes assume la responsabilité du développement des ventes de l'entreprise. La planification des activités, le contrôle de la performance, et l'organisation du travail seront les piliers de votre succès.

### **Lieu :**

À partir du siège social situé dans Lanaudière, il est estimé que le travail sur la route représente 50% @ 60% du temps donc exige une grande autonomie et une capacité à focaliser sur les activités les plus rentables.

### **Expérience :**

Vous avez déjà représenté un manufacturier de produits de rénovation et/ou construction (produits reliés à la cuisine serait un atout) auprès du marché des particuliers et des entrepreneurs en construction et ce pour une période de plus de trois ans. Reconnu pour vos talents de chasseur et de développeur d'affaires et votre capacité à surpasser des objectifs clairement définis, votre approche stratégique et vos habiletés en relation client sont parmi vos principaux atouts. Vos clients vous apprécient comme conseiller de confiance et non comme vendeur de prix ou visiteur professionnel. Vous savez faire preuve d'un grand sens des affaires afin de vous investir dans les activités rentables. Vous vous investissez afin de connaître les aspects techniques des produits afin de les maîtriser dans le dialogue client.

### **Tâches :**

Dans les premières semaines, il est prévu que nous mettrons tout en œuvre pour vous outiller au niveau de vos connaissances sur l'entreprise, son processus de vente et les outils de prospection (script et CRM), ses produits et ses marchés. À cet égard, un plan de formation structuré a été développé. Par la suite vous devrez :

- Équilibrer votre temps entre, la prospection de nouvelles opportunités et la fidélisation des clients existants en ayant comme cible l'atteinte des objectifs de nouveaux revenus ;
- En étroite collaboration avec l'équipe de Designer cuisiniste vous élaborerez des soumissions gagnantes qui mettront en valeur les caractéristiques et avantages de l'offre MMcuisine ;
- Exploiter un outil de gestion de la relation client (CRM) et assurer la saine gestion du processus et des prévisions de ventes ;
- Tenir des points de vente hebdomadairement et ainsi prioriser les activités qui permettront l'atteinte des objectifs ; Une rencontre mensuelle plus formelle servira à revoir les résultats et à ajuster les actions au besoin.

- Représenter MMcuisine dans les activités de réseautages ciblés afin de devenir l'ambassadeur de la marque auprès des intervenants du milieu.

### **Qualités personnelles :**

Votre carrière en vente démontre un niveau constant en matière d'atteinte des résultats, et de suivi d'un plan de vente annuel. Bon développeur, vos compétences relationnelles facilitent votre approche auprès des décideurs. De plus, vous favorisez le travail d'équipe et focalisez sur les activités profitables.

### **Exigences :**

- Études collégiales requises et universitaires en commerce un atout ;
- Expérience de 3-5 ans en ventes manufacturières
- Maîtrise de la suite MS Office
- Bilinguisme essentiel

### **ATOUS :**

- Vous êtes méthodique
- Vous décèler les besoins par une approche structurée
- Vous exécuter rapidement
- Vous aimez apprendre
- Vous gardez une attitude positive

### **Rémunération :**

Salaire de base et bonification reliée à l'atteinte des cibles de revenus à discuter.

## **Qui est MMcuisine ?**

MMcuisine est un fabricant d'armoires de cuisine, de vanité de salle de bain et d'ameublement commercial depuis 1986. Nous développons notre clientèle de bouche à oreille grâce à notre excellent service, notre produit de qualité et le respect de nos délais. Notre force la plus reconnue est que nos designers et chargés de projet accompagnent les clients du début jusqu'à la fin de leurs projets et ce, dans le sourire et la bonne humeur.

## **Offre :**

**MMcuisine**, une équipe jeune & dynamique complice des projets d'ébénisterie, partout au Québec !

Armoires de cuisine

Vanité de salle de bains

Buanderie

Ameublement commercial

Mobilier de walk-in/rangements

Unités de divertissement

Mobilier sur mesure

Et ce, dans un vaste choix de matériaux tel que : la mélamine, le polyester, le bois, le stratifié, le thermoplastique, le quartz et le granite.

Nous offrons à notre clientèle :

- Designer-cuisiniste
- Installation
- Vente de pièces

## **Ce qui nous distingue :**

Nous sommes une entreprise dynamique, qui est centrée sur ses clients. Nous entretenons des liens privilégiés qui sont établis en fonction d'une relation mutuellement profitable à long terme.

Notre principale force est la qualité de notre accompagnement tout au long du projet ce qui se traduit par des actions dirigées exclusivement vers la satisfaction de notre clientèle.

## **Marché :**

Les marchés desservis par MMcuisine sont considérables. Nous adressons les besoins des particuliers et des entrepreneurs en construction situés dans Lanaudière et ailleurs au Québec. Ces marchés sont en développement et les opportunités de croissance sont nombreuses.